

Biuro projektu: Fundacja „Merkury”
 ul. Beethovena 10, 58-300 Wałbrzych
 tel. 74 666 22 00, 74 666 22 05, faks 74 666 22 01,

Program szkolenia dla pracowników przedsiębiorstw społecznych

Szkolenie obejmuje następujące bloki tematyczne:

I. Aktualny stan prawny. (łącznie 7h: zaj. teoretyczne - 3h, zaj. praktyczne - 4h)

1. Omówienie aktów prawnych dot. nowelizacji 2016. – mini wykład
2. Zakres stosowania ustawy Prawo zamówień publicznych. – mini wykład
3. Nowe wyłączenia obowiązku stosowania ustawy. – mini wykład
4. Tryby postępowania. – mini wykład
5. Wartość zamówienia. – mini wykład
6. Opis przedmiotu zamówienia. – mini wykład, case study
7. Zasady dotyczące stanowienia warunków udziału wykonawców w postępowaniu i oceny spełnienia przez nich ustalonych warunków. – mini wykład
8. Klauzule społeczne. – mini wykład, case study
9. Kryteria oceny ofert. – mini wykład, case study

II. Pozycja wykonawcy w postępowaniu o udzielenie zamówienia publicznego – w tym zmiany z 2016 r. (łącznie 6h: zaj. teoretyczne – 2h, zaj. praktyczne – 4h)

1. Warunki udziału w postępowaniu i dokumenty potwierdzające ich spełnienie. – mini wykład, case study
2. Wykluczenie wykonawcy z udziału w postępowaniu. – mini wykład, case study
3. Wykonawcy ubiegający się wspólnie o udzielenie zamówienia. – mini wykład, przykłady
4. Podwykonawcy. – mini wykład
5. Dokumenty składane przez wykonawcę w odpowiedzi na postępowanie. – mini wykład



III. Dokumentacja postępowania.

(łącznie 8h: zaj. teoretyczne – 2h, zaj. praktyczne –6h)

1. Ogłoszenie o zamówieniu i ogłoszenie o udzieleniu zamówienia. – mini wykład, case study
2. Specyfikacja Istotnych Warunków Zamówienia – mini wykład, case study
3. Wyszukiwanie ogłoszeń zamówień publicznych – ćwiczenia praktyczne.
4. Opracowanie ofert na podstawie istniejących, (aktualnych i archiwalnych), ogłoszeń – ćwiczenia praktyczne

IV. Wybór najkorzystniejszej oferty .

(łącznie 3h: zaj. teoretyczne –1h, zaj. praktyczne –2h)

1. Badanie i ocena ofert. – mini wykład, case study
2. Nowe przesłanki odrzucenia ofert. – mini wykład, case study
3. Rażąco niska cena. – mini wykład, case study

V. Umowa o zamówienie publiczne.

(łącznie 3h: zaj. teoretyczne – 1h, zaj. praktyczne - 2h)

1. Rodzaje umów. – mini wykład, case study
2. Zmiana treści umowy. – mini wykład, case study
3. Zabezpieczenie należytego wykonania umowy. – mini wykład, case study
4. Realizacja umowy. – mini wykład, case study

VI. Środki ochrony prawnej.

(łącznie 2h: zaj. teoretyczne – 1h, zaj. praktyczne – 2h)

1. Odwołanie. – mini wykład, ćwiczenia praktyczne
2. Skarga. – mini wykład, ćwiczenia praktyczne

VII. Protokół postępowania. 1 h teoretyczne

VIII. Wskazówki dot. opracowania ofert ze strony zamawiających, najczęściej występujące błędy – zajęcia praktyczne z ekspertem reprezentującym środowisko zamawiających 6 h

